



L'aventure Vélogik...

Réseau professionnel de la maintenance vélo sur toute la France, Vélogik garantit la fiabilité et la sécurité de flottes de vélos depuis 2008. Nous assurons une disponibilité maximale de la flotte avec un suivi en temps réel, sur-mesure et digitalisé. Dans le cadre de notre certification ISO 9001, notre maintenance se fait dans une démarche respectueuse de l'environnement. Pour nous accompagner dans le développement de nos technicentres, nous sommes à la recherche de nouveaux talents partout en France !

Le quotidien du ou de la stagiaire en charge du développement

Votre objectif : contribuer à la recherche de leviers de croissance de Vélogik et en particulier à sa filiale Auvergne Rhône Alpes et à certains segments de marché.

Sous la responsabilité de la Directrice Commerciale et Marketing et au sein d'une équipe commerciale et communication, vous participerez à différentes missions.

Ces missions vous amèneront à découvrir différents niveaux d'interlocuteurs et de typologies de clients (Collectivités, start up...) et à interagir avec les équipes opérationnelles en charge de l'exploitation des services.

Cette expérience vous permettra de développer vos compétences dans les domaines suivants :

Business développement : 70%

- Vous participez à la prospection de nouveaux acteurs régionaux en b to b (et n'avez donc pas peur de prendre votre téléphone)
- Vous répondez aux demandes entrantes, conseillez les interlocuteurs, répartissez les contacts en filiale et vérifiez qu'une réponse a bien été apportée
- Vous pouvez être amené à prendre des rdvs commerciaux, dans le respect du plan d'action commercial défini
- Vous participez à la rédaction des propositions tarifaires, de manière coordonnée avec le terrain
- Vous assurez le reporting de votre activité

Marketing : 10%

- Vous contribuez au benchmark de la concurrence suivant les projets en cours
- Vous êtes force de proposition pour la création d'offres

Déploiement de la CRM et de l'ERP : 20 %

- Vous participez au déploiement d'une nouvelle CRM en intégrant les données collectées
- Vous participez au déploiement de l'ERP (via l'intégration des produits et des articles)

Autres missions :

En fonction de l'actualité, vous pouvez être amené.e à :

- Aider à la réponse à des appels d'offre
- Être force de proposition pour le pilotage de comptes nationaux, voir aider à en assurer le pilotage
- Identifier des partenaires locaux pour des partenariats
- Participer à l'élaboration d'animation d'événements

La/le collaborateur idéal.e

Vous recherchez un stage de fin d'étude (niveau master) de 6 mois minimum ;

Vous avez le goût du challenge, un bon relationnel et aimez l'idée de proposer des solutions ;

Vous préférez travailler en équipe et aimez échanger avec d'autres, pour faire avancer des projets ;

Vous avez une approche solution et aimez faire passer des messages ;

Vous avez un profil entrepreneurial et êtes résilient.e ;

On vous décrit comme combatif.ve, persévérant.e et humble ;

Si, en plus, vous êtes sensible à la mobilité durable, vous êtes la personne qu'il nous faut !

La sélection du candidat se fera sur la perception de sa motivation et de sa projection, et sur sa capacité à comprendre des enjeux complexes pour aller chercher de nouvelles opportunités.

Avantages : IKV + tickets restaurant

Modalité : Stage de 6 mois

Disponibilité : Dès que possible

Localisation : Rendez-vous 25 rue de Sèze 69006 Lyon

Contact : Envoyez un message à candidature@velogik.com

